

こんにちは 会社訪問記

どんな車輛でも取扱っています。
アフターサービスは万全の体制。

中部環境整備車輛販売株式会社

(愛知県大府市)

JR共和駅近くにあるファッションな建物が目
じるし。産廃業に欠かせない特装車の販売会社と
して知られる、中部環境整備車輛販売株式会社。
共和モーターズショールームと同じ敷地内にある
事務所に伺い、佐治社長に事業内容についてお話
をしていただきました。

——創業されたのは何年でしょうか。

佐治社長 (以下佐治に略) 『当社は、昭和49年に系
列企業の共和モーターズ特装車部門としてスター
トしました。現在のように法人化したのは、昭和
56年です。』

——何がきっかけで、特装車販売を手掛けられる
ようになったのですか。

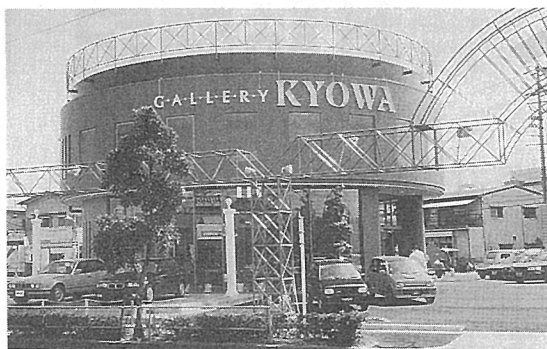
佐治 『そもそも、共和モーターズが発足した昭
和30年頃、大府衛生さんの依頼でバキュームカー
のようなものをつくったことが始まりでしょうね。
とはいえ、当時“バキュームカー”というものは
ありませんでしたから、三輪車に四角いハコをつ
けただけのごく簡単なものでした。』

——現在の事業規模を教えてくださいませんか。

佐治 『愛知、岐阜、三重の三県下で特装車の販売
をしています。当社の特徴は、基本的にお客様の
注文を受けて車輛をつくる、という形をとっている
ことですね。もちろん車輛の製造はしませんよ。
ご希望の車体、エンジンをメーカーから購入し、
当社が契約している車輛改造の会社で諸々の装備
を搭載してもらい、完成した後に納品をするわけ
です。単に特装車をそのまま売る、ということとは



整備工場



社名 / 中部環境整備車輛販売株式会社 所在地 / 愛知県大府市共和町八丁目
2-20 代表者 / 佐治兼生 設立 / 昭和56年 従業員 / 7名
TEL / 0562(47)7395 事業所 / 本社、富木島営業所、整備工場
系列会社 / 株式会社共和モーターズ

ほとんどありません。』

——特装車は、特に安全性がとかく重視されます
が、どんなことに気を配っていますか。

佐治 『しっかりしたアフターサービス体制を整え
る、ということに尽きま
す。当社は販売会社です
が、メンテナンスを中心
としたアフターサービス
は仕事量の中でも高いウ
ェイトを占めています。



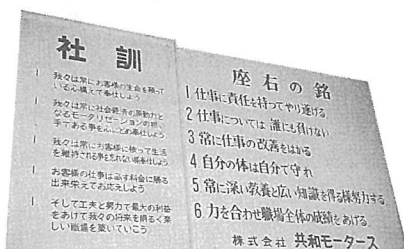
佐治社長

むしろ、アフターが主体といってもいいくらい。
車輛故障が起きた時、迅速に対応できるように出張
先で全ての修理ができる装備を持つ4トトラックを
2台購入。現在その力をフルに発揮しています。
従来、特装車の整備はけっこう面倒だったの
ですが、この出張メンテナンスを行うことにより
ユーザーの煩わしさが解消されるのではないかと
思います。また、88ナンバー車の車検ができる設
備も整備工場にあるなど、けっこうフットワーク
は軽いですよ。』

——最後に、今後の事業展望を聞かせていただけ
ませんか。

佐治 『新車販売からユーズドカーまで販売体制を
広げ、もっとお客様のニーズにキメ細かくお応え
できるよう努力していきたいですね。』

興味があることなら、どんなことでも見てみたい。
そのためには手間もいとわない、とおっしゃる佐
治社長。その旺盛な好奇心を活かして、これからも
も活躍してください。



社訓

- 1 仕事に責任を持ってやり遂げる
- 2 仕事については誰にも負けない
- 3 常に仕事の改善を怠らぬ
- 4 自らの体は自分で守る
- 5 常に深い教養と広い知識を得る機動力を
- 6 力を合わせて職場全体の成長をめぐる

株式会社 共和モーターズ